

SEMINARIO WEB 5 FACTORES CLAVE PARA DISEÑAR TU ESTRATEGIA DE FUNDRAISING

LUGAR: Entorno Virtual.
FECHA: **22 de febrero de 2023**
ORGANIZAN: Asociación Española de Fundaciones
www.fundaciones.org - 91 310 63 09

PONENTE: **Silvia Bueso**

PRESENTACIÓN:

El primer trimestre del año es momento oportuno para pensar en qué queremos conseguir este año y dibujar los pasos para llegar a ello, es decir para planificar y plantear estrategias.

Sin una estrategia de fundraising clara, sin una hoja de ruta, es fácil perderse en el camino, organizar eventos sin conseguir la afluencia esperada o repetir campañas.

Pero este año puede ser diferente y mejorar tu trabajo planteando una estrategia de fundraising adaptada a los nuevos tiempos que consiga apoyos para que tu actividad siga ayudando a mejorar vidas y a tener impacto.

Por eso te proponemos este webinar sobre los 5 factores clave para diseñar una estrategia de captación de fondos para el 2023, que incluya ejemplos de fundaciones y entidades inspiradores.

Como participante al taller, recibirás la guía "*Los 5 factores para diseñar una estrategia de fundraising para el 2023*", accesible de forma gratuita en <https://silvia-bueso.com/estrategia-fundraising-descarga/>

OBJETIVOS:

1. Resumir las tendencias del fundraising para el 2023
2. Concretar dónde está tu fundación ahora (El presente)
3. Especificar dónde quieres llevar a tu fundación (El futuro)
4. Trocear los aspectos clave para tu estrategia de fundraising del 2023
5. Pensar a lo grande y preparar tu previsión de fundraising del 2023 (Las cifras)
6. Definir el equipo para diseñar e implementar tu estrategia (Todos a una)

PROGRAMA

10.00 – 10.05 Bienvenida e introducción

10.05 - 10.20 Tendencias de fundraising para el 2023

10.20 - 10.30 ¿Dónde está tu causa o entidad ahora? EL PRESENTE y ¿Dónde quieres llevar a tu causa o entidad? EL FUTURO

10.30 - 10.45 La estrategia de fundraising 2021 LA ESTRATEGIA y la previsión de fundraising 2021 LAS CIFRAS

10.45 - 11.55 El equipo TODOS A UNA

10.55 - 11.10 Check list para saber si tu organización está lista para captar fondos

11:10 - 11.40 La experiencia de la Fundación Ecomar

11.40 - 12.00 Preguntas y cierre

PONENTE



Silvia Bueso. es conferenciante, formadora y mentora, creadora de 'El arte de pedir', un método para aprender a pedir como vía para captar fondos para entidades sin ánimo de lucro y gestores de proyectos y eventos; para comunicar con gancho tu proyecto o entidad; para captar y fidelizar clientes para el negocio o bien para reinventarse profesionalmente y conseguir el trabajo ideal. Las claves del método están plasmadas en sus libros: 'El arte de pedir para conseguir tus objetivos' (Editorial CulBucks) y 'De darlo todo a pedir lo que te dé la gana' (Ed. Planeta. Libros Cúpula).

CUOTA DE INSCRIPCIÓN SEGUIMIENTO POR VÍDEO STREAMING **

Fundaciones asociadas a la AEF y a la Coordinadora de ONGD: 20€
Particulares y entidades no asociadas: 45€

CANCELACIÓN: La inscripción podrá cancelarse 24 horas antes de la celebración del curso.

* Inscripción mediante el sistema on line habilitado en la web de la AEF (www.fundaciones.org) en la sección de cursos y seminarios antes del día 22 de febrero

La factura reflejará la información introducida en la inscripción.

Los inscritos recibirán el día previo a la realización del seminario web un enlace para el seguimiento por la plataforma Zoom.

Infórmese de las bonificaciones que su organización podrá aplicarse en las cotizaciones a la Seguridad Social por la realización de nuestros cursos en bonificaciones@vfp.es
Tno: 917587583/5