

## SEMINARIO WEB 5 FACTORES CLAVE PARA DISEÑAR TU ESTRATEGIA DE FUNDRAISING

**LUGAR:** Entorno Virtual.  
**FECHA:** **22 de febrero de 2024**  
**ORGANIZAN:** Asociación Española de Fundaciones  
[www.fundaciones.org](http://www.fundaciones.org) - 91 310 63 09

**PONENTES:** **Silvia Bueso**  
**Gaston Cedrone**

### PRESENTACIÓN:

El primer trimestre del año es momento oportuno para pensar en qué queremos conseguir este año y dibujar los pasos para llegar a ello, es decir para planificar y plantear estrategias.

Sin una estrategia de fundraising clara, sin una hoja de ruta, es fácil perderse en el camino, organizar eventos sin conseguir la afluencia esperada o repetir campañas.

Pero este año puede ser diferente y mejorar tu trabajo planteando una estrategia de fundraising adaptada a los nuevos tiempos que consiga apoyos para que tu actividad siga ayudando a mejorar vidas y a tener impacto.

Por eso te proponemos este webinar sobre los 5 factores clave para diseñar una estrategia de captación de fondos para el 2024, que incluya ejemplos de fundaciones y entidades inspiradores.

Como participante al taller, recibirás la guía "*Los 5 factores para diseñar una estrategia de fundraising para el 2024*", accesible de forma gratuita en <https://silvia-bueso.com/estrategia-fundraising-descarga/>

### OBJETIVOS:

1. Resumir las tendencias del fundraising para el 2024
2. Concretar dónde está tu fundación ahora (El presente)
3. Especificar dónde quieres llevar a tu fundación (El futuro)
4. Trocear los aspectos clave para tu estrategia de fundraising del 2024
5. Pensar a lo grande y preparar tu previsión de fundraising del 2024 (Las cifras)
6. Definir el equipo para diseñar e implementar tu estrategia.

## PROGRAMA

9.30 – 9.35 Bienvenida e introducción

9.35 - 9.45 Tendencias de fundraising para el 2024. a estrategia de fundraising 2021 LA ESTRATEGIA y la previsión de fundraising 2021 LAS CIFRAS

9.45 - 10.45 ¿Dónde está tu causa o entidad ahora? EL PRESENTE y ¿Dónde quieres llevar a tu causa o entidad? EL FUTURO.El equipo TODOS A UNA

10.45 - 11.00 Check list para saber si tu organización está lista para captar fondos

11:00 - 11.20 La experiencia de la Fundación Ecomar

11.20 - 11.30 Preguntas y cierre

## PONENTE



**Silvia Bueso.** es conferenciante, formadora y mentora, creadora de 'El arte de pedir', un método para aprender a pedir como vía para captar fondos para entidades sin ánimo de lucro y gestores de proyectos y eventos; para comunicar con gancho tu proyecto o entidad; para captar y fidelizar clientes para el negocio o bien para reinventarse profesionalmente y conseguir el trabajo ideal. Las claves del método están plasmadas en sus libros: 'El arte de pedir para conseguir tus objetivos' (Editorial CulBuchs) y 'De darlo todo a pedir lo que te dé la



**Gastón Cedrone.** Gaston Cedrone es un apasionado del Marketing, el diseño y las nuevas tecnologías. Actualmente lleva la relación con empresas de la Fundación Ecomar, captación de fondos, campañas, coordinación, estrategia y dirección de equipos. Es CEO y fundador de Belou Marketing y Comunicación, agencia especializada en Diseño, Identidad Corporativa, Marketing y Tecnología ayudando a empresas en su transformación digital.

## CUOTA DE INSCRIPCIÓN SEGUIMIENTO POR VÍDEO STREAMING \*\*

|   |     |
|---|-----|
| Fundaciones asociadas a la AEF y a la Coordinadora de ONGD: | 20€ |
| Particulares y entidades no asociadas:                      | 40€ |

**CANCELACIÓN:** La inscripción podrá cancelarse 24 horas antes de la celebración del curso.

\* Inscripción mediante el sistema on line habilitado en la web de la AEF ([www.fundaciones.org](http://www.fundaciones.org)) en la sección de cursos y seminarios antes del día 21 de febrero

La factura reflejará la información introducida en la inscripción.

Los inscritos recibirán el día previo a la realización del seminario web un enlace para el seguimiento por la plataforma Zoom.

Infórmese de las bonificaciones que su organización podrá aplicarse en las cotizaciones a la Seguridad Social por la realización de nuestros cursos en [bonificaciones@vfp.es](mailto:bonificaciones@vfp.es)  
Tno: 917587583/5